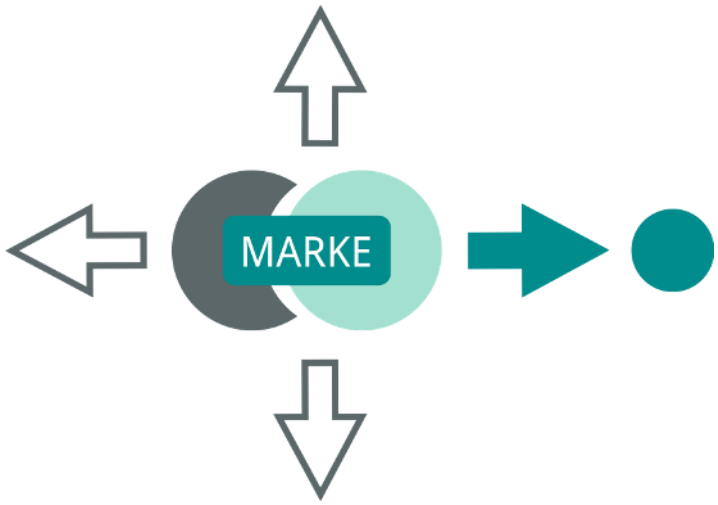
CREATIVE /// ADVANTAGE
Strategic Marketing Solutions

Beratung und Implementierung

Get-it-to-the-Point: Veränderung managen

Markt und Marke auf Wachstumskurs steuern



DAS TOOL

Ihr Markt verändert sich in erheblichem Maße oder sie selbst wollen disruptiv ihren Markt weiterentwickeln? Oder Sie führen eine neue Marke bzw. eine Markenerweiterung im Markt ein und benötigen dafür eine neue Positionierung? Dann unterstützen wir Sie mit Hilfe unseres ***Get-It-to-the-Point*** Beratungsansatzes.

Gemeinsam überprüfen wir die betriebswirtschaftliche Situation des Unternehmens und tragen Ihre Insights zu Markt, Trends, Kunden und Wettbewerbern zusammen, um hieraus eine tragfähige Positionierung für Ihre Marke(n) zu entwickeln.

ERGEBNISSE

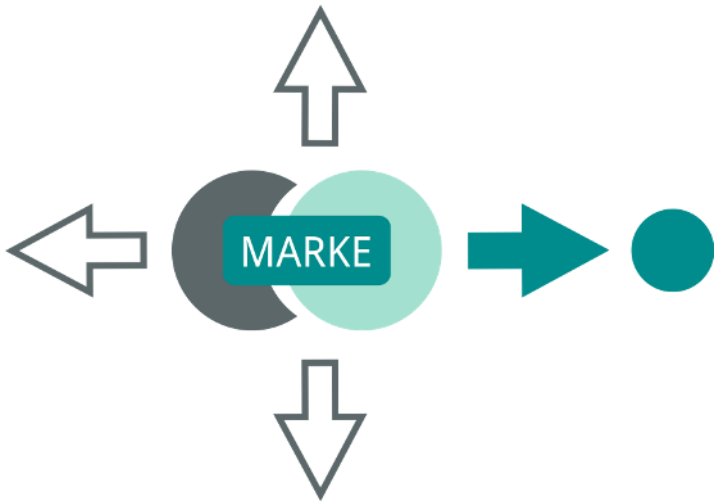
- **Betriebswirtschaftliche Status-Bestimmung Markt und Marke**
- **Analyse und Insight-Generierung zu Markt, Trends, Kunden und Wettbewerbern**
- **Entwicklung eines auf Wachstum getrimmten Positionierungsansatzes**

CREATIVE /// ADVANTAGE
Strategic Marketing Solutions

Beratung und Implementierung

Get-it-to-the-Point: Veränderung managen

Markt und Marke auf Wachstumskurs steuern



STECKBRIEF

Zielgruppe: Marketing in Zusammenarbeit mit interdisziplinärem und funktionsübergreifendem Projektteam (6-10 Personen)

Themen: Betriebswirtschaftliche Situationsanalyse, Insights, Insights, Insights, Agieren statt Reagieren – jeder kann disruptiv sein, Create the Future

Format: Interaktives Arbeitsformat mit Business Analytics, Kundenforschung, Evaluation und Inspiration über ‚Learning from the Best'

Aufwand: ab 20 Beratertagen

IHR ANSPRECHPARTNER

Dr. Annette Bruce
Geschäftsführerin
Telefon: 040 350 177 30
annette.bruce@creative-advantage.de

Kontakt aufnehmen
zum Web-Formular